

ПЛАН ЗАПУСКА АРЕНА COLIZEUM



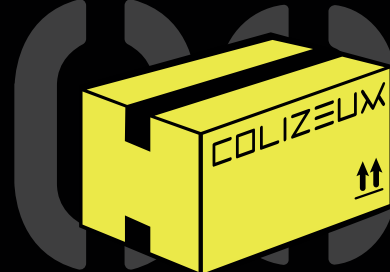
ПЕРВЫЕ ШАГИ

- 1. ПОДПИСАНИЕ ДОГОВОРА ФРАНШИЗЫ** (коммерческой концессии) и **ОПЛАТА ПАУШАЛЬНОГО ВЗНОСА**
- 2. ЗНАКОМСТВО С ПЕРСОНАЛЬНЫМ КУРАТОРОМ**
- 3. Получение ВСЕХ РЕГЛАМЕНТОВ** и **ДОСТУПА** к системе COLIZEUM
- 4. ПОИСК И АНАЛИЗ ПОМЕЩЕНИЯ** совместно с куратором
- 5. Согласование** и подписание **ДОГОВОРА АРЕНДЫ ПОМЕЩЕНИЯ**



ИНТЕРЬЕР И ЭКСТЕРЬЕР

- 1. ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ДИЗАЙН-ПРОЕКТ** с трехмерной визуализацией и расстановкой оборудования
- 2. СОСТАВЛЕНИЕ СМЕТЫ** и **ВЫБОР ПОДРЯДЧИКОВ**
- 3. СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ,** контроль со стороны куратора
- 4. ВНУТРЕННЕЕ И НАРУЖНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ**



ОБОРУДОВАНИЕ И МЕБЕЛЬ

- 1. ЗАКАЗ ЖЕЛЕЗА И ПЕРИФЕРИИ** у наших партнеров;
- 2. ЗАКАЗ И ИЗГОТОВЛЕНИЕ ФИРМЕННОЙ МЕБЕЛИ**
- 3. МОНТАЖ** ОБОРУДОВАНИЯ
- 4. ТЕХНИЧЕСКОЕ ОТКРЫТИЕ** (настройка нашим техническим специалистом ПО и CRM-системы, установка игр)



ПЕРСОНАЛ И ОБУЧЕНИЕ

- 1. КУРС ОБУЧЕНИЯ** для собственников и управляющих в нашей школе франчайзи
- 2. ПОДБОР И ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА**
- 3. СТАЖИРОВКА ПЕРСОНАЛА** при техническом открытии нашим техническим специалистом



МАРКЕТИНГ И ОТКРЫТИЕ

- 1. РАЗРАБОТКА ПОДРОБНОГО ПЛАНА** отдела маркетинга УК
- 2. ЗАПУСК РЕКЛАМНОЙ КАМПАНИИ** и **ВЕДЕНИЕ СОЦСЕТЕЙ** отделом маркетинга УК
- 3. ОФИЦИАЛЬНОЕ ОТКРЫТИЕ АРЕНА**
- 4. ПРОВЕДЕНИЕ АКЦИЙ, ТУРНИРОВ** и других мероприятий по всей сети